

Grupul Softbinator îl numește pe Mark Stevenson în funcția de VP of Sales și vizează consolidarea prezenței pe piața de tehnologie din SUA

București, 3 aprilie 2024 – Softbinator Technologies, o companie românească ce oferă servicii complete de dezvoltare a produselor software (dezvoltare software, dezvoltare blockchain și inteligență artificială), anunță numirea lui Mark Stevenson în funcția de VP of Sales la nivelul grupului și vizează extinderea pe piața de tehnologie din SUA.

„Așa cum am evidențiat în raportul financiar preliminar din 2023, în ultima perioadă am înregistrat o extindere semnificativă a inițiativelor noastre de vânzări pe piața din SUA. În colaborare cu Mark Stevenson, partenerul nostru local și proaspăt numit VP of Sales, vizăm recrutarea celor mai calificați profesioniști în domeniul vânzărilor în lunile următoare, pentru a promova în mod optim serviciile Softbinator în Silicon Valley. Mark este creatorul uneia dintre cele mai prolifiche agenții de recrutare în vânzări din sectorul tehnologiei - Champion Recruiting și un executiv de vânzări care a revoluționat procesul de recrutare prin platforma sa Repsheet.ai, stabilind noi standarde pentru elaborarea CV-urilor oamenilor din vânzări. Sunt încântat că se alătură Softbinator Technologies, deoarece sunt convins că viziunea și leadership-ul său sunt cruciale pentru strategia noastră de a construi parteneriate puternice în SUA”, a declarat Daniel Ilinca, fondator și CEO al Softbinator Technologies.

Mark Stevenson este un executiv de vânzări renumit, cu o experiență impresionantă de peste 25 de ani în industria de tehnologie din SUA. Este fondatorul Champion Recruiting, o agenție de recrutare de top în sectorul tehnologiei și creatorul platformei Repsheet.ai, un instrument revoluționar în domeniul recrutării. Expertiza lui Mark constă în identificarea și cultivarea talentelor în domeniul vânzărilor și dezvoltarea inițiativelor strategice de vânzări care stimulează creșterea și inovația. De-a lungul timpului, contribuția sa a fost esențială în succesul unor diverse companii de tehnologie, devenind astfel o personalitate în această industrie.

„Sunt foarte onorat să lucrez cu Softbinator, un colectiv de profesioniști în tehnologie de excepție. Am fost în București în urmă cu câteva săptămâni și am fost impresionat de cât de modern este orașul. Inginerii de la Softbinator sunt talente tech de clasă mondială, mulți dintre ei recrutați de la universități de top din România, și cel mai important, își construiesc cariera în cadrul companiei prin intermediul programelor de mentorat și dezvoltare personală de care beneficiază. Din punctul meu de vedere, Universitatea din București, unde Softbinator a sponsorizat un laborator, este la fel de bună ca MIT, Carnegie Mellon și Stanford din SUA. Inginerii companiei vorbesc o engleză excelentă, iar costurile lor sunt cu 50% sub cele din domeniul tehnologiei din Silicon Valley. Dacă Google, Fitbit și Life360 au deja încredere în Softbinator pentru implementarea de proiecte, sunt convins că multe alte companii din SUA vor face la fel. Mai mult, Daniel este un om tehnic extrem de talentat, reușind să transforme Softbinator într-un lider din România în domenii precum inteligență artificială, blockchain și dezvoltare software. Nu am nicio îndoială că, datorită leadership-ului și carismei sale, Softbinator va domina peisajul de tehnologie din România”, a declarat Mark Stevenson, recent numit VP of Sales la Softbinator Technologies.

Strategia de vânzări a Grupului Softbinator pe piața din SUA se bazează pe doi piloni. Primul pilon se axează pe construirea de parteneriate cu start-up-uri locale de tehnologie aflate în faze incipiente, având ca scop atingerea unei creșteri exponențiale alături de aceste companii emergente. Pentru a realiza acest lucru, compania și-a stabilit în mod strategic două birouri în zona Bay Area (Silicon Valley) pentru a acoperi eficient întreaga regiune dintre San Francisco și San Jose. Aceste birouri sunt situate în două

dintre cele mai dinamice spații de co-working și incubatoare de unicorni, Plug N Play și Draper Hero, renumite pentru că au fost incubatorul unor companii precum Dropbox și PayPal. Conducerea grupului Softbinator își propune să poziționeze compania în mijlocul unicornilor aflați în plină ascensiune și să se integreze în rețeaua companiilor care au depășit pragul de evaluare de 1 miliard de dolari.

Cel de-al doilea pilon al strategiei de vânzări în SUA se concentrează pe atragerea companiilor de dimensiune medie și mare din Fortune2000, cu sprijinul unei rețele vaste a celor mai buni reprezentanți de vânzări în domeniu. Aceștia sunt renumiți pentru eficacitatea și încrederea lor în rândul executivilor de top din tehnologie, fiind esențiali în recomandarea Softbinator Technologies potențialilor Chief Technology Officers (CTOs), Chief Information Officers (CIO) și VPs de inginerie din cadrul companiilor de tehnologie.

Softbinator Technologies este listată pe piața AeRO a Bursii de Valori București începând cu data de 17 decembrie 2021 și se tranșionează sub simbolul CODE.

Despre Softbinator Technologies

Softbinator Technologies, o companie românească ce oferă servicii complete de dezvoltare a produselor software (dezvoltare software, dezvoltare blockchain și inteligență artificială), utilizând tehnologii de ultimă oră (cutting-edge) și ajută companiile să lanseze produse performante și ușor scalabile, într-un timp mai scurt. Serviciile și produsele companiei sunt utilizate la nivel global, atât de startup-uri, IMM-uri, unicorni, cât și de clienți din Fortune 500 alături de care se construiesc echipe versatile, care respectă metodologia Agile. Profilul organizației este orientat spre dezvoltarea de produse, aceasta fiind apreciată pentru abilitatea de a livra rapid rezultate. Softbinator Technologies are în echipă aproximativ 100 de programatori și colaboratori în București și Timișoara, precum și în Cluj, Brașov, Constanța, Iași. www.softbinator.com