

# BUGET CONSOLIDAT VENITURI ȘI CHELTUIELI PENTRU ANUL 2023

## ELEMENTE DE PERSPECTIVĂ PRIVIND ACTIVITATEA COMPANIEI

În ceea ce privește direcțiile de dezvoltare, pe parcursul anului trecut, Grupul a implementat un proces de reorganizare la nivel intern prin care are în vedere continuarea planului de maturizare a afacerilor. Astfel, Softbinator Technologies a trecut de la un model de vânzare de expertiză tehnică la nivel de competențe către efectuarea de pași semnificativi spre verticale unde furnizează cunoștințe (know-how) la cele mai înalte standarde în domeniu către clienți maturi, având astfel potențialul de a încheia contracte de peste 1 milion de dolari/an. Astfel, dacă în perioada 2017-2021 în portofoliul companiei era un singur client de această dimensiune, în 2022 numărul acestora a crescut, iar în 2023 este de așteptat să continue în aceeași direcție.

Deși situația la nivelul industriei de IT continuă să fie imprevizibilă, experiența echipei Softbinator Technologies în domeniu este îndeajuns de vastă pentru a se putea adapta oricăror condiții de piață. Grupul are un plan solid pentru următorii trei ani, care vizează creșterea, atât organică, cât și prin realizarea de tranzacții de tip M&A. În plus, conducerea Companiei consideră că 2023 va fi un an bun pentru efectuarea de astfel de tranzacții și consolidarea afacerii, prin realizarea de sinergii.

În prezent, Softbinator Technologies se află într-o poziție favorabilă, cu o experiență de peste zece ani în proiecte de start-up-uri și proiecte mari, ce dispune de echipe și soluții complexe. Compania se află într-o etapă în care poate face „upsell” la clienții mari, existenți în portofoliul Companiei și să vândă în calitate de „vendor-soluție rapidă” către clienții care au efectuat reduceri de personal și au nevoie să continue să livreze.

Totodată, Compania deține toate resursele necesare pentru a aborda clienții de dimensiuni mari, din zona „non-tech”, în domenii pe care deja le cunoaște extrem de bine, precum Banking/Fintech, Tehnologie Medicală/Sănătate, Siguranță/Securitate, Ecommerce/Logistică și Media/Divertisment. În plus, Softbinator Technologies urmărește intrarea și pe alte domenii de activitate, prin extinderea specializărilor în cadrul echipelor.

<b>ESTIMARE BUGET VENITURI ȘI CHELTUIELI 2023 - CONSOLIDAT</b>	<b>SUMA (LEI)</b>
Cifra de afaceri	48.134.621
Alte venituri din exploatare	1.610.316
<b>Total Venituri din Exploatare</b>	<b>49.744.937</b>
Cheltuieli cu personalul	22.366.903
Cheltuieli cu serviciile executate de terți	19.523.828
Chirie, utilități și mentenanță	1.669.671
<b>Total Cheltuieli de Exploatare</b>	<b>43.560.402</b>
<b>Profit din Exploatare</b>	<b>6.184.534</b>
<b>EBITDA</b>	<b>6.690.094</b>
<b>Profit Financiar</b>	<b>-434.944</b>
<b>Profit Brut</b>	<b>5.749.590</b>
Impozit pe profit	1.006.178
<b>Profit Net</b>	<b>4.743.412</b>

Elemente care au stat la baza construirii bugetului de venituri și cheltuieli pentru anul 2023 la nivel consolidat:

Venituri:

- creșterea echipelor cu clienții existenți
- creșterea numărului de clienți și diversificarea pe verticale de specializare (ex. Medtech, Fintech etc.)

Cheltuieli:

- creșterea echipelor de delivery pentru a putea oferi specializarea pe vertical
- dezvoltarea echipei de vânzări și a parteneriatelor externe (business ambassadors)
- integrarea în grup a societăților achiziționate, prin adaptarea la structura model a grupului
- creșterea costurilor cu sediul nou, prin care putem acomoda echipe extinse provenite din creșterea organică, dar și din activitatea de M&A.